

POINT DE VENTE

Back Office



Logiciel: EBP Point de Vente PRO Back Office.

Public concerné: Tous salariés, collaborateurs, dirigeants ou créateurs d'entreprise ayant le besoin d'acquies ou de renforcer ses connaissances sur le logiciel Point de Vente EBP.

Pré-requis: Être initié à l'informatique, avoir des connaissances sur les règles de sécurité des données et posséder les connaissances de base de gestion (base clients, articles, gestion des stocks, comptes comptables, etc.).

Durée: 1 jour.

Objectifs

- Prise en main du programme Point de Vente PRO Back Office sous Windows
- Apprendre à créer et gérer une base de tiers (clients et fournisseurs), une base articles, réaliser et éditer des documents de vente, d'achat et de stock
- Comprendre la logique de gestion des programmes
- Intégrer le service commercial d'une entreprise, ou viser une évolution de compétences sur le poste occupé

1. Installation du logiciel
 - Version monoposte
 - Version réseau
2. Mise en place de Point de Vente
 - Création du dossier (version mono et réseau)
 - Paramètre du dossier
 - Ergonomie de l'application
 - Gestion des utilisateurs
3. Implémentation des bases de données
 - Fichiers de base
 - Clients / prospects
 - Commerciaux
 - Fournisseurs
 - Articles
4. Traitement des ventes
 - Saisie d'un document
 - Chaîne de vente, gestion de l'acompte
 - Facturation périodique
5. Traitement des achats
 - Chaîne d'achat
 - Réapprovisionnement automatique
6. Suivi financier
 - Échéancier
 - Saisie des règlements
 - Remises en banque
 - Relances
7. Documents de stocks
 - Bon d'entrée / bon de sortie
 - Inventaire
8. Comptabilisation
9. Statistiques
10. Publipostage
11. Éditeur de modèle simplifié
12. Sauvegardes



En groupe



Personnalisée