

# GESTION COMMERCIALE

■ Niveau 2 ■

**Logiciel:** EBP Gestion Commerciale PRO.

**Public concerné:** Tous salariés, collaborateurs, dirigeants ou créateurs d'entreprise ayant le besoin d'approfondir ses connaissances sur le logiciel de Gestion Commerciale EBP.

**Pré-requis:** Avoir suivi une formation de niveau 1 ou avoir de bonnes connaissances sur les fonctions de base du logiciel EBP Gestion Commerciale Classic et/ou PRO.

**Durée:** 1 jour.

## ■ Objectifs

- Découvrir ou re-découvrir les fonctions avancées du logiciel (grille de tarifs, classification des clients, paramétrage des modèles d'impression, etc.)
- Actualiser ses connaissances du logiciel
- Intégrer le service commercial d'une entreprise, ou viser une évolution de compétences sur le poste occupé

1. Installation du logiciel
  - Version Monoposte
  - Version Réseau
2. 2. Mise en place de la gestion commerciale
  - Création du dossier (version Mono et réseau)
  - Paramètres du dossier
  - Ergonomie de l'application, gestion des vues (pour la version Open Line™)
  - Gestion des utilisateurs
3. Implémentation des bases de données
  - Champs persos
  - Articles liés
  - Articles de remplacement
  - Tarifs et promotions
4. Traitement des ventes
  - Facturation périodique
5. Traitement des achats
  - Réapprovisionnement automatique
6. Suivi financier
  - Echancier
  - Saisie des règlements
  - Remises en banque
  - Relances
7. Documents de stocks
  - Bon d'entrée / Bon de sortie
  - Inventaire
8. Comptabilisation
  - Transfert en comptabilité avec analytique
9. Statistiques
10. Publipostage
11. Éditeur de modèles simplifié (pour la version Open Line™)
12. Sauvegardes



En groupe



Personnalisée