

GESTION COMMERCIALE

■ Niveau 2 ■

Logiciel: EBP Gestion Commerciale PRO.

Public concerné: Tous salariés, collaborateurs, dirigeants ou créateurs d'entreprise ayant le besoin d'approfondir ses connaissances sur le logiciel de Gestion Commerciale EBP.

Pré-requis: Avoir suivi une formation de niveau 1 ou avoir de bonnes connaissances sur les fonctions de base du logiciel EBP Gestion Commerciale Classic et/ou PRO.

Durée: 1 jour.

■ Objectifs

- Découvrir ou re-découvrir les fonctions avancées du logiciel (grille de tarifs, classification des clients, paramétrage des modèles d'impression, etc.)
- Actualiser ses connaissances du logiciel
- Intégrer le service commercial d'une entreprise, ou viser une évolution de compétences sur le poste occupé

1. Installation du logiciel

- Version Monoposte
- Version Réseau

2. 2. Mise en place de la gestion commerciale

- Création du dossier (version Mono et réseau)
- Paramètres du dossier
- Ergonomie de l'application, gestion des vues (pour la version Open Line™)
- Gestion des utilisateurs

3. Implémentation des bases de données

- Champs persos
- Articles liés
- Articles de remplacement
- Tarifs et promotions

4. Traitement des ventes

- Facturation périodique

5. Traitement des achats

- Réapprovisionnement automatique

6. Suivi financier

- Echancier
- Saisie des règlements
- Remises en banque
- Relances

7. Documents de stocks

- Bon d'entrée / Bon de sortie
- Inventaire

8. Comptabilisation

- Transfert en comptabilité avec analytique

9. Statistiques

10. Publipostage

11. Éditeur de modèles simplifié (pour la version Open Line™)

12. Sauvegardes



En groupe



Personnalisée